

Spett. le

Infrastrutture Wireless Italiane

S.p.A. Largo Donegani n. 2

20121 - Milano

Via PEC all'indirizzo: assemblea@pec.inwit.it

Oggetto: Assemblea Infrastrutture Wireless Italiane S.p.A. del 15 aprile 2025 (unica convocazione) – Presentazione liste di candidati per la nomina del Consiglio di Amministrazione

In relazione all'assemblea degli azionisti di Infrastrutture Wireless Italiane S.p.A., che si terrà il 15 aprile 2025 in Milano ("Assemblea"), ove si procederà, inter alia, alla nomina dei componenti del Consiglio di Amministrazione tramite il voto di lista, il Socio Central Tower Holding Company B.V., con sede legale in Capelle aan den IJssel, Rivium Quadrant 175, 1st floor, capitale sociale Euro 50,100, interamente versato, codice fiscale 861194330, a cui favore – alla data di presentazione alla Società delle liste di cui infra – risultano registrate n. 350.409.870 azioni ordinarie INWIT S.p.A., rappresentanti il 37.60% del capitale sociale,

presenta

la seguente lista di candidati nelle persone e nell'ordine indicati per l'elezione del Consiglio di Amministrazione della Società:

1. Christian Hillabrant, nato a Los Angeles (Stati Uniti d'America) il 09.10.1965 – Non indipendente
2. Nicolas Mahler, nato a Darmstadt (Germania) il 06.01.1978 – Non indipendente
3. Paola Bonomo, nata a Marostica (Italia) il 15.05.1969 – Indipendente
4. Ferruccio Borsani, nato a Locate Varesino (Italia) il 30.04.1958 – Indipendente
5. Vania Petrella, nata a Campobasso (Italia) il 16.04.1971 – Indipendente
6. Paolo Favaro, nato a Rivoli (Italia) il 30.04.1982 – Indipendente
7. Janos Gergo Budai, nato a Budapest (Ungheria) il 23.01.1977 – Non Indipendente
8. Giulia Staderini, nata a Roma (Italia) il 20.08.1964 – Indipendente
9. Patrick Coxen, nato a Torquay (Regno Unito) il 20.01.1964 - Indipendente
10. Ana Diaz Cayetano, nata a Cadiz (Spagna) il 04.06.1973 – Non Indipendente

Central Tower Holding Company B.V.

Rivium Quadrant 175, 1st floor

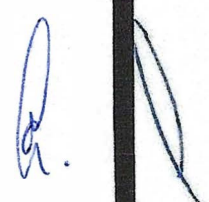
2909 LC Capelle aan den IJssel

The Netherlands

Dutch Trade Register number 77909879

vantagetowers.com

Powering Europe's digital transformation



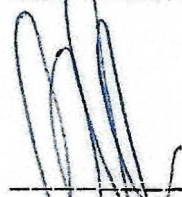
Si allega al riguardo la seguente documentazione:

- le dichiarazioni dei candidati di accettazione della candidatura e sussistenza dei relativi requisiti di legge, attestanti, altresì, sotto la loro responsabilità, l'inesistenza di cause di ineleggibilità ed incompatibilità e l'esistenza dei requisiti prescritti dalla normativa anche regolamentare, vigente, dallo Statuto sociale e, del caso, dal Codice di Corporate Governance e dai Principi di autodisciplina della Società per ricoprire la carica di amministratore, nonché l'eventuale indicazione dell'idoneità a qualificarsi come indipendenti;
- i *curricula vitae* riguardanti le caratteristiche personali e professionali di ciascun candidato aggiornato con l'elenco degli incarichi di amministrazione, direzione e controllo ricoperti presso altre società;
- copia di un documento di identità dei candidati.

La composizione della lista è stata definita nel rispetto degli Orientamenti degli Azionisti sulla Composizione del Consiglio di Amministrazione di INWIT S.p.A., tenendo conto dei criteri qualitativi e quantitativi raccomandati, inclusi i requisiti di competenza professionale, diversità e indipendenza.

La comunicazione/certificazione – inerente alla titolarità del numero di azioni registrate a favore degli aventi diritto il giorno di presentazione della lista – viene contestualmente inoltrata alla Società ai sensi della disciplina vigente.

Data - 20.03.2025



J den Otter
Director
Central Tower Holding Company B.V.



L.R.M. Kraan
Director
Central Tower Holding Company B.V.

Central Tower Holding Company B.V.

Rivium Quadrant 175, 1st floor
2909 LC Capelle aan den IJssel
The Netherlands
Dutch Trade Register number 77909879

vantagetowers.com

Powering Europe's digital transformation

Comunicazione ex artt. 43 - 44 - 45 del Provvedimento Unico sul Post-Trading del 13 agosto 2018

1. Intermediario che effettua la comunicazione			
ABI (cont. MT)	03069	CAB	01641
denominazione INTESA SANPAOLO S.P.A.			
2. Ultimo intermediario, se diverso dal precedente, o intermediario cedente in caso di trasferimento tra intermediari			
ABI		CAB	
denominazione			
3. data della richiesta (ggmmssaa)		4. data di invio della comunicazione (ggmmssaa)	
17032025		17032025	
5. n.ro progressivo annuo	6. n.ro della comunicazione precedente	7. causale	
01500090	00000000	INS	
8. nominativo del richiedente, se diverso dal titolare degli strumenti finanziari			
9. titolare degli strumenti finanziari:			
cognome o denominazione CENTRAL TOWER HOLDING COMPANY B.			
nome V.			
codice fiscale			
comune di nascita		provincia di nascita	
data di nascita (ggmmssaa)	00000000	nazionalità	ITALIA
indirizzo RIVUM QUADRANT 175,			
città	CAP ELLE AAN DEN IJSSEL	()	Stato PAESI BASSI
10. strumenti finanziari oggetto di comunicazione:			
ISIN o Cod. interno	IT0005090300		
denominazione INWIT SPA			
11. quantità strumenti finanziari oggetto di comunicazione:			
350 409 870.000			
12. vincoli o annotazioni sugli strumenti finanziari oggetto di comunicazione			
natura 00 -			
Beneficiario vincolo			
13. data di riferimento (ggmmssaa)			
17032025		14. termine di efficacia	15. diritto esercitabile
		21032025	DEP
16. note			
PRESENTAZIONE LISTA PER RINNOVO CDA			
Firma dell'Intermediario _____			
17. Sezione riservata all'Emittente			
Data della rilevazione nell'Elenco			
Causale della rilevazione:			
Iscrizione ☐ Maggiorazione ☐ Cancellazione ☐			
Motivazione della cancellazione o del rifiuto di iscrizione			
Firma dell'Emittente _____			

Comunicazione ex artt. 43 - 44 - 45 del Provvedimento Unico sul Post-Trading del 13 agosto 2018

1. Intermediario che effettua la comunicazione			
ABI (cont. MT)	03069	CAB	01641
denominazione INTESA SANPAOLO S.P.A.			
2. Ultimo Intermediario, se diverso dal precedente, o Intermediario cedente in caso di trasferimento tra Intermediari			
ABI		CAB	
denominazione			
3. data della richiesta (ggmmssaa)		4. data di invio della comunicazione (ggmmssaa)	
17032025		17032025	
5. n.ro progressivo annuo	6. n.ro della comunicazione precedente	7. causale	
01500090	00000000	INS	
8. nominativo del richiedente, se diverso dal titolare degli strumenti finanziari			
9. titolare degli strumenti finanziari:			
cognome o denominazione CENTRAL TOWER HOLDING COMPANY B.			
nome V.			
codice fiscale			
comune di nascita		provincia di nascita	
data di nascita (ggmmssaa)	00000000	nazionalità	ITALIA
indirizzo RIVUM QUADRANT 175,			
città	CAP ELLE AAN DEN IJSSEL	()	Stato PAESI BASSI
10. strumenti finanziari oggetto di comunicazione:			
ISIN o Cod. interno	IT0005090300		
denominazione INWIT SPA			
11. quantità strumenti finanziari oggetto di comunicazione:			
350 409 870.000			
12. vincoli o annotazioni sugli strumenti finanziari oggetto di comunicazione			
natura 00 -			
Beneficiario vincolo			
13. data di riferimento (ggmmssaa)		14. termine di efficacia	15. diritto esercitabile
17032025		21032025	DEP
16. note			
PRESENTAZIONE LISTA PER RINNOVO CDA			
Firma dell'Intermediario _____			
17. Sezione riservata all'Emittente			
Data della rilevazione nell'Elenco			
Causale della rilevazione:			
Iscrizione ☐ Maggiorazione ☐ Cancellazione ☐			
Motivazione della cancellazione o del rifiuto di iscrizione			
Firma dell'Emittente _____			

Dichiarazione di accettazione alla carica di Consigliere di Amministrazione di INWIT S.p.A.

Il sottoscritto **Christian Hillabrant**, nato a Los Angeles (Stati Uniti d'America) il 09.10.1965, codice fiscale 49 710 883 867

premessi che

- a) è stato inserito nella lista di candidati alla carica di Amministratore di Infrastrutture Wireless Italiane S.p.A. (nel seguito anche la "Società" o "INWIT S.p.A.") che il socio Central Tower Holding Company B.V. intende presentare in vista dell'Assemblea degli azionisti di INWIT S.p.A. convocata a Milano il giorno 15 aprile 2025, per deliberare, tra l'altro, in ordine alla nomina del Consiglio di Amministrazione della Società;
- b) è a conoscenza dei requisiti che la normativa vigente, lo Statuto della Società (art. 13), il Codice di Corporate Governance delle società quotate e i Principi di autodisciplina adottati dalla Società (art. 3) prescrivono per l'assunzione della carica di Amministratore di Infrastrutture Wireless Italiane S.p.A.,

tutto ciò premesso

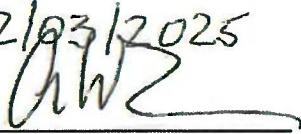
il sottoscritto, sotto la propria ed esclusiva responsabilità, anche ai sensi e per gli effetti di cui all'art. 76 del D.P.R. 28 dicembre 2000, n. 445 per le ipotesi di falsità in atti e di dichiarazioni mendaci,

dichiara

- di accettare irrevocabilmente la candidatura e l'eventuale nomina alla carica di Amministratore di Infrastrutture Wireless Italiane S.p.A.;
- di potere dedicare ai compiti di Amministratore di INWIT S.p.A. il tempo necessario per un loro efficace e diligente svolgimento;
- di accettare i principi di comportamento di cui al Codice etico e di condotta della Società ed i Principi di autodisciplina della Società;
- di possedere i requisiti di onorabilità di cui all'art. 147-*quinquies* del Testo Unico della Finanza;
- l'inesistenza di cause di ineleggibilità, decadenza ed incompatibilità (anche ai sensi degli art. 2382 e 2387 c.c.) a ricoprire la carica di Consigliere di Amministrazione della Società e il possesso, al medesimo fine, dei requisiti prescritti dalla normativa, anche regolamentare, vigente, e dallo Statuto sociale;
- di possedere i requisiti per la stipula di contratti con pubbliche amministrazioni e lo svolgimento di attività in regime di autorizzazioni;
- di non trovarsi nelle condizioni di cui all'art. 2390 cod. civ. (essere socio illimitatamente responsabile, amministratore o direttore generale in società concorrente con INWIT S.p.A., esercitare per conto proprio o di terzi, attività in concorrenza con quelle esercitate dalla Società);
- di NON possedere i requisiti di indipendenza di cui agli articoli 147-*ter*, comma 4, e 148, comma 3, del decreto legislativo 24 febbraio 1998, n. 58;
- di NON possedere i requisiti di indipendenza contemplati dal Codice di Corporate Governance (edizione gennaio 2020), anche tenendo conto dei Criteri Qualitativi e Quantitativi - approvati dal Consiglio di Amministrazione del 29 luglio 2021 - per la valutazione della significatività delle relazioni che possono compromettere l'indipendenza;
- di non ricoprire incarichi di amministrazione o controllo in misura superiore a quanto previsto all'art.

3.2 dei Principi di autodisciplina adottati dalla Società;

- di non essere candidato in nessuna altra lista per la nomina di Amministratori della Società;
- di essere informato e di autorizzare, ai sensi della disciplina applicabile in materia di protezione e trattamento dei dati personali, che i suoi dati personali siano raccolti e fatti oggetto di trattamento/diffusione da parte della Società nell'ambito del procedimento per il quale la presente dichiarazione viene resa;
- di impegnarsi a comunicare tempestivamente ogni successiva variazione delle informazioni rese con la presente dichiarazione e nell'ambito del proprio *curriculum vitae* contenente, tra l'altro, l'indicazione degli incarichi di amministrazione e controllo ricoperti presso altre società, impegnandosi altresì a produrre, su richiesta della Società, la documentazione idonea a confermare la veridicità dei dati dichiarati;
- di autorizzare la pubblicazione del proprio *curriculum vitae* da parte della Società, come da disposizioni applicabili.

Data 12/03/2025
Firma 

Christian Hillabrant



About Christian Hillabrant

Christian Hillabrant is Chief Executive Officer and member of the Management Board of Vantage Towers AG, a leading telecommunications infrastructure company based in Düsseldorf, Germany. Christian has an impressive professional career and has held various executive positions – most recently the position of Chief Operating Officer at Tillman Infrastructure, a fast-growing wireless tower company in the United States, Samsung Electronics America and Ericsson in Europe and North America, where he held several key positions. He has also gained valuable experience as a Board Member with the Federal Communications Commission (FCC) and the Competitive Carriers Association. With over two decades of experience in the telecommunications industry, Christian Hillabrant has a proven track record in strategic leadership and management of telecommunications companies in the U.S. and Europe.

Dichiarazione di accettazione alla carica di Consigliere di Amministrazione di INWIT S.p.A.

Il sottoscritto **Nicolas Mahler**, nato a Darmstadt (Germania) il 06.01.1978, codice fiscale 82 475 631 025
premessò che

- a) è stato inserito nella lista di candidati alla carica di Amministratore di Infrastrutture Wireless Italiane S.p.A. (nel seguito anche la “Società” o “INWIT S.p.A.”) che il socio Central Tower Holding Company B.V. intende presentare in vista dell’Assemblea degli azionisti di INWIT S.p.A. convocata a Milano il giorno 15 aprile 2025, per deliberare, tra l’altro, in ordine alla nomina del Consiglio di Amministrazione della Società;
- b) è a conoscenza dei requisiti che la normativa vigente, lo Statuto della Società (art. 13), il Codice di Corporate Governance delle società quotate e i Principi di autodisciplina adottati dalla Società (art. 3) prescrivono per l’assunzione della carica di Amministratore di Infrastrutture Wireless Italiane S.p.A.,

tutto ciò premesso

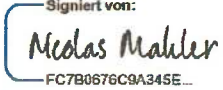
il sottoscritto, sotto la propria ed esclusiva responsabilità, anche ai sensi e per gli effetti di cui all’art. 76 del D.P.R. 28 dicembre 2000, n. 445 per le ipotesi di falsità in atti e di dichiarazioni mendaci,

dichiara

- di accettare irrevocabilmente la candidatura e l’eventuale nomina alla carica di Amministratore di Infrastrutture Wireless Italiane S.p.A.;
- di potere dedicare ai compiti di Amministratore di INWIT S.p.A. il tempo necessario per un loro efficace e diligente svolgimento;
- di accettare i principi di comportamento di cui al Codice etico e di condotta della Società ed i Principi di autodisciplina della Società;
- di possedere i requisiti di onorabilità di cui all’art. 147-*quinquies* del Testo Unico della Finanza;
- l’inesistenza di cause di ineleggibilità, decadenza ed incompatibilità (anche ai sensi degli art. 2382 e 2387 c.c.) a ricoprire la carica di Consigliere di Amministrazione della Società e il possesso, al medesimo fine, dei requisiti prescritti dalla normativa, anche regolamentare, vigente, e dallo Statuto sociale;
- di possedere i requisiti per la stipula di contratti con pubbliche amministrazioni e lo svolgimento di attività in regime di autorizzazioni;
- di non trovarsi nelle condizioni di cui all’art. 2390 cod. civ. (essere socio illimitatamente responsabile, amministratore o direttore generale in società concorrente con INWIT S.p.A., esercitare per conto proprio o di terzi, attività in concorrenza con quelle esercitate dalla Società);
- di NON possedere i requisiti di indipendenza di cui agli articoli 147-*ter*, comma 4, e 148, comma 3, del decreto legislativo 24 febbraio 1998, n. 58;
- di NON possedere i requisiti di indipendenza contemplati dal Codice di Corporate Governance (edizione gennaio 2020), anche tenendo conto dei Criteri Qualitativi e Quantitativi - approvati dal Consiglio di Amministrazione del 29 luglio 2021 - per la valutazione della significatività delle relazioni che possono compromettere l’indipendenza;
- di non ricoprire incarichi di amministrazione o controllo in misura superiore a quanto previsto all’art. 3.2 dei Principi di autodisciplina adottati dalla Società;
- di non essere candidato in nessuna altra lista per la nomina di Amministratori della Società;

- di essere informato e di autorizzare, ai sensi della disciplina applicabile in materia di protezione e trattamento dei dati personali, che i suoi dati personali siano raccolti e fatti oggetto di trattamento/diffusione da parte della Società nell'ambito del procedimento per il quale la presente dichiarazione viene resa;
- di impegnarsi a comunicare tempestivamente ogni successiva variazione delle informazioni rese con la presente dichiarazione e nell'ambito del proprio *curriculum vitae* contenente, tra l'altro, l'indicazione degli incarichi di amministrazione e controllo ricoperti presso altre società, impegnandosi altresì a produrre, su richiesta della Società, la documentazione idonea a confermare la veridicità dei dati dichiarati;
- di autorizzare la pubblicazione del proprio *curriculum vitae* da parte della Società, come da disposizioni applicabili.

Data 14 March 2025

Firma  Signiert von:
Nicolas Mahler
FC7B0676C9A345E...

Nicolas Mahler

EXPERIENCE

Since 2025	Group CFO Vantage Towers AG Towers, Mobile Infrastructure and Renewables >84.000 Towers 10 EU countries 1.2 bn revenues Duesseldorf, Germany
2022 - 2025	CFO & Sales Management B2B Division (DTGK & DTBS GmbH) Deutsche Telekom AG Fixed, Mobile, IT, Security, IoT, Digital Consulting, Data Centers and International Wholesale 9.0 bn revenues, 30 countries & >40 entities Bonn, Germany
2021 –2022	CFO & COO Wholesale T-Mobile Romania Mobile & wireless broadband Revenue: 330 mn Bucharest, Romania
2018 - 2021	CFO Telekom Romania Group, Fixed, BB, TV, ICT and Mobile Revenue: 1.0 bn Bucharest, Romania
2016 – 2018	SVP Business Management/Member of the Executive Board - Deutsche Telekom Service GmbH Field service and customer service 40,000 employees Bonn, Germany
2010-2016	SVP Operations, Member of the Executive board - Deutsche Telekom Kundenservice GmbH customer service 20,000 employees Bonn, Germany
2013 - 2018	Executive Director Operations - Vivento Customer Services GmbH 3,000 employees Bonn, Germany
2008 - 2010	VP Strategy & Projects, Deutsche Telekom Kundenservice GmbH Bonn, Germany
2002 - 2007	Senior Associate - Booz Allen Hamilton (International Strategy Consulting) Duesseldorf, Germany

BoD's

2025	Cornerstone Telecommunications Infrastructure Limited (CTIL) Towers Theale, United Kingdom
2022 – 2024	Deutsche Telekom Business Solutions GmbH Bonn, Germany Shareholder representative for >40 subsidiaries in (i) Europe (i.e. Austria, Switzerland, Spain, UK, Nordics, France, Italy) (ii) Americas (i.e. USA, Brazil, Argentina, Mexico), (iii) Asia (i.e. Singapore, Japan) and focus business units (iv) ITENOS GmbH, MMS GmbH, T-Security GmbH, Goingsoft GmbH
2024	1nce GmbH Cologne, Germany IoT
2018 – 2021	Telekom Romania Mobile Bucharest, Romania Mobile & wireless broadband
2020 – 2022	eValue International Bucharest, Romania Call center and back-office services
2018 – 2021	NextGen Bucharest, Romania Low-cost broadband and pay TV

EDUCATION

2018	Private Equity & Venture Capital Harvard Business School Boston, Massachusetts, USA
2001 – 2002	MBA Studies of Business Management (Diplom-Kaufmann) Otto Beisheim School of Management WHU, Germany Major in Finance, Marketing and Operations
2000	MBA courses Tulane University New Orleans, Louisiana, USA
2000	MBA courses ESC Grenoble, France
1998-1999	WHU, Germany: BA in Business Economics

Languages	Mother tongue: German, Fluent: English, French
-----------	--

Other	Military service: Alpine trooper Mittenwald, Bavaria, Germany Alumni: Harvard Business School, WHU In Praxi, Booz Allen Hamilton
-------	---

Dichiarazione di accettazione alla carica di Consigliere di Amministrazione di INWIT S.p.A.

La sottoscritta **Paola Bonomo**, nata a Marostica (Italia) il 15.05.1969, codice fiscale BNMPLA69E55E970E
premessi che

- a) è stata inserita nella lista di candidati alla carica di Amministratore di Infrastrutture Wireless Italiane S.p.A. (nel seguito anche la “Società” o “INWIT S.p.A.”) che il socio Central Tower Holding Company B.V. intende presentare in vista dell’Assemblea degli azionisti di INWIT S.p.A. convocata a Milano il giorno 15 aprile 2025, per deliberare, tra l’altro, in ordine alla nomina del Consiglio di Amministrazione della Società;
- b) è a conoscenza dei requisiti che la normativa vigente, lo Statuto della Società (art. 13), il Codice di Corporate Governance delle società quotate e i Principi di autodisciplina adottati dalla Società (art. 3) prescrivono per l’assunzione della carica di Amministratore di Infrastrutture Wireless Italiane S.p.A.,

tutto ciò premesso

la sottoscritta, sotto la propria ed esclusiva responsabilità, anche ai sensi e per gli effetti di cui all’art. 76 del D.P.R. 28 dicembre 2000, n. 445 per le ipotesi di falsità in atti e di dichiarazioni mendaci,

dichiara

- di accettare irrevocabilmente la candidatura e l’eventuale nomina alla carica di Amministratore di Infrastrutture Wireless Italiane S.p.A.;
- di potere dedicare ai compiti di Amministratore di INWIT S.p.A. il tempo necessario per un loro efficace e diligente svolgimento;
- di accettare i principi di comportamento di cui al Codice etico e di condotta della Società ed i Principi di autodisciplina della Società;
- di possedere i requisiti di onorabilità di cui all’art. 147-*quinquies* del Testo Unico della Finanza;
- l’inesistenza di cause di ineleggibilità, decadenza ed incompatibilità (anche ai sensi degli art. 2382 e 2387 c.c.) a ricoprire la carica di Consigliere di Amministrazione della Società e il possesso, al medesimo fine, dei requisiti prescritti dalla normativa, anche regolamentare, vigente, e dallo Statuto sociale;
- di possedere i requisiti per la stipula di contratti con pubbliche amministrazioni e lo svolgimento di attività in regime di autorizzazioni;
- di non trovarsi nelle condizioni di cui all’art. 2390 cod. civ. (essere socio illimitatamente responsabile, amministratore o direttore generale in società concorrente con INWIT S.p.A., esercitare per conto proprio o di terzi, attività in concorrenza con quelle esercitate dalla Società);
- di possedere i requisiti di indipendenza di cui agli articoli 147-*ter*, comma 4, e 148, comma 3, del decreto legislativo 24 febbraio 1998, n. 58;
- di possedere i requisiti di indipendenza contemplati dal Codice di Corporate Governance (edizione gennaio 2020), anche tenendo conto dei Criteri Qualitativi e Quantitativi - approvati dal Consiglio di Amministrazione del 29 luglio 2021 - per la valutazione della significatività delle relazioni che possono compromettere l’indipendenza;
- di non ricoprire incarichi di amministrazione o controllo in misura superiore a quanto previsto all’art. 3.2 dei Principi di autodisciplina adottati dalla Società;

- di non essere candidata in nessuna altra lista per la nomina di Amministratori della Società;
- di essere informata e di autorizzare, ai sensi della disciplina applicabile in materia di protezione e trattamento dei dati personali, che i suoi dati personali siano raccolti e fatti oggetto di trattamento/diffusione da parte della Società nell'ambito del procedimento per il quale la presente dichiarazione viene resa;
- di impegnarsi a comunicare tempestivamente ogni successiva variazione delle informazioni rese con la presente dichiarazione e nell'ambito del proprio *curriculum vitae* contenente, tra l'altro, l'indicazione degli incarichi di amministrazione e controllo ricoperti presso altre società, impegnandosi altresì a produrre, su richiesta della Società, la documentazione idonea a confermare la veridicità dei dati dichiarati;
- di autorizzare la pubblicazione del proprio *curriculum vitae* da parte della Società, come da disposizioni applicabili.

Data 11/3/2025

Firma



PAOLA BONOMO
11.03.2025
21:19:23
GMT+01:00

Paola Bonomo



SUMMARY

Paola brings to the table her operational experience in digital-first companies and in digital transformation journeys at traditional companies. As a board member, she has matured a track record of board decision making in difficult decisions, including transformational extraordinary transactions.

She has extensive board experience in complex, highly regulated and technology-intensive industries in the roles of Nomination and Remuneration Committee Chair, Audit Committee Chair, and Lead Independent Director in public and private companies. She has served on boards with major M&A activity and has steered boards through intense upheaval, such as in management successions.

After starting her career as a consultant, and later becoming a manager in digital roles, she now focuses on board roles and is active in venture capital and angel investing. Having been an angel investor for over 10 years, she is uniquely positioned to support large corporates' presence in the venture capital and technology ecosystem and bridge the gap between them and the most promising startups and scaleups.

ACCOMPLISHMENTS

- As a Nomination Committee Chair at Telecom Italia (TIM), led the CEO search resulting in the first insider CEO appointment after three outsider CEOs in six years.
- At TIM, participated in the process leading to the company's delayering (separation of the services business from the fixed-line network infrastructure), likely to result in the largest private equity transaction in the European telecommunications sector in several years.
- At fashion retailer Piquadro, was a board member as the company tripled in size, via both organic growth and the acquisition of luxury brands The Bridge and Lancel.
- At private equity-owned Sisal Group, participated in one of the most successful private equity operations in recent years on the Italian market.
- In her executive role at Facebook (now Meta), led a high-speed phase in the growth of the European business, achieving a 65% YoY growth in the countries under her leadership.
- Led the digital turnaround of financial newspaper Il Sole 24 Ore.
- Tripled user base of eBay Italy.
- As a consultant at McKinsey, led the creation of a new mobile operator on the Italian market as the project manager for the license application ("bid book").

BOARD EXPERIENCE

Telecom Italia (TIM) S.p.A. (listed on the Italian Stock Exchange, part of FTSE MIB index) – 2018-2024

- TIM is a leading telecommunications and cloud operator in Italy and – via majority-owned TIM SA – in Brazil. Chair of the Nomination and Remuneration Committee and member of the Control and Risk Committee (since 2021); previously, member of the Nomination and Remuneration Committee and member of the Sustainability and Strategy Committee.

FAAC Technologies S.p.A. – 2018-today

- FAAC Technologies is a leader in access automation, access control and parking systems, with a portfolio of businesses on five continents.

AXA Assicurazioni S.p.A. – 2014-today

- AXA Assicurazioni is the Italian operating entity of the AXA Group, operating in both P&C and Life & Savings insurance. Member of the Audit Committee (also Chair, 2017 - 2022); member of the Internal Control and Risk Committee and of the Remuneration Committee (since 2019).

Crystal Peak Acquisition (listed on Euronext Amsterdam) – 2021-2023

- Crystal Peak was a SPAC (Special Purpose Acquisition Company) aimed at acquiring an EMEA technology company. Member of the Audit Committee.

Piquadro S.p.A. (listed on the Italian Stock Exchange) – 2013-2022

- Fashion group operating a portfolio with brands Piquadro, The Bridge, Lancel. Lead Independent Director (since 2016). Chair of the Nomination and Remuneration Committee and member of the Control and Risk Committee.

Sisal S.p.A. – 2017-2021

- Sisal is an Italian leader in gaming and online gaming, with a growing international footprint. Chair of the Nomination and Remuneration Committee and member of the Control and Risk Committee.

Sisal Group S.p.A. – 2017-2020

- Sisal Group was the holding company for the two Sisal businesses in gaming and in payment services.

Stefanel S.p.A. (listed on the Italian Stock Exchange) – 2017-2019

- Stefanel was a women's fashion company, at the time going through a restructuring procedure. Chair of the Control and Risk Committee.

Moneyfarm SIM S.p.A. – 2013-2016

- Moneyfarm is a digital wealth manager backed by Allianz Global Investors and Poste Italiane.

Eurotech S.p.A. (listed on the Italian Stock Exchange) – 2014-2015

- Niche provider of embedded computing, IoT solutions and High Performance Computing. Member of the Remuneration Committee and the Control and Risk Committee.

PROFESSIONAL EXPERIENCE**Facebook Inc., Milano, Italy; Dublin, Ireland; and various offices, 2015-2016****Regional Director, Southern Europe, Global Marketing Solutions**

- Responsible for Facebook revenues in France, Benelux, Italy and Iberia, leading a sales team based in Dublin and in the markets. Reporting to VP, EMEA.

Vodafone Italy, Milano, Italy, 2010-13**Commercial Operations, Head of Online Services**

- In charge of all **Online Commercial Operations**, leading a team with the mission of cross-channel integration and digital transformation.

Il Sole 24 Ore, Milano, Italy, 2009-10**Head of Online Business Unit**

- Led strategy and operations for the Business Unit, with P&L responsibility.

eBay International, Zurich, Switzerland, 2009; eBay Italy, Milano, Italy, 2005-2008**Senior Director, EU Operations; Senior Director, Marketing & Advertising**

- Member of European leadership team responsible for Marketing, PR, Customer Support, Product Localization, and Advertising within new regional operating model.
- Previously, head of Italian market strategy and member of top management team, with focus on buyer acquisition; Internet Marketing; Retention Marketing; Brand Management; and PR and Community.

McKinsey & Company, Inc., Milano, Italy and Madrid, Spain, 1991-2005**Principal (from 2001)**

- Led joint McKinsey and client teams advising leading institutions on large strategic opportunities, such as new market entry, acquisitions and alliances.

OTHER BOARD AND ADVISORY**Neva SGR, 2020-today**

- Member of the Investment Committee for venture capital fund Neva First (€250m AUM, Series A/B focus).

Italian Angels for Growth, 2008-today

- Early stage investor and member of Italy's largest business angel group; group Vice Chair, since 2020.

Stanford Alumni Association, 2012-today

- Chair of Stanford Club Italia (SAA chapter), 2012-2020; currently chapter board member.

RECOGNITION

- Most Powerful Women list, Fortune Italia, 2023.
- Business Angel of the Year, 2017.
- Inspiring Fifty - the most inspiring women in European technology, 2015 and 2016.
- Stanford Associates Volunteer Service Award, Stanford Alumni Association, 2013.

Dichiarazione di accettazione alla carica di Consigliere di Amministrazione di INWIT S.p.A.

Il sottoscritto **Ferruccio Borsani**, nato a Locate Varesino (Italia) il 30.04.1958, codice fiscale: BRSFRC58D30E638N

premesso che

- a) è stato inserito nella lista di candidati alla carica di Amministratore di Infrastrutture Wireless Italiane S.p.A. (nel seguito anche la "Società" o "INWIT S.p.A.") che il socio Central Tower Holding Company B.V. intende presentare in vista dell'Assemblea degli azionisti di INWIT S.p.A. convocata a Milano il giorno 15 aprile 2025, per deliberare, tra l'altro, in ordine alla nomina del Consiglio di Amministrazione della Società;
- b) è a conoscenza dei requisiti che la normativa vigente, lo Statuto della Società (art. 13), il Codice di Corporate Governance delle società quotate e i Principi di autodisciplina adottati dalla Società (art. 3) prescrivono per l'assunzione della carica di Amministratore di Infrastrutture Wireless Italiane S.p.A.,

tutto ciò premesso

il sottoscritto, sotto la propria ed esclusiva responsabilità, anche ai sensi e per gli effetti di cui all'art. 76 del D.P.R. 28 dicembre 2000, n. 445 per le ipotesi di falsità in atti e di dichiarazioni mendaci,

dichiara

- di accettare irrevocabilmente la candidatura e l'eventuale nomina alla carica di Amministratore di Infrastrutture Wireless Italiane S.p.A.;
- di potere dedicare ai compiti di Amministratore di INWIT S.p.A. il tempo necessario per un loro efficace e diligente svolgimento;
- di accettare i principi di comportamento di cui al Codice etico e di condotta della Società ed i Principi di autodisciplina della Società;
- di possedere i requisiti di onorabilità di cui all'art. 147-*quinquies* del Testo Unico della Finanza;
- l'inesistenza di cause di ineleggibilità, decadenza ed incompatibilità (anche ai sensi degli art. 2382 e 2387 c.c.) a ricoprire la carica di Consigliere di Amministrazione della Società e il possesso, al medesimo fine, dei requisiti prescritti dalla normativa, anche regolamentare, vigente, e dallo Statuto sociale;
- di possedere i requisiti per la stipula di contratti con pubbliche amministrazioni e lo svolgimento di attività in regime di autorizzazioni;
- di non trovarsi nelle condizioni di cui all'art. 2390 cod. civ. (essere socio illimitatamente responsabile, amministratore o direttore generale in società concorrente con INWIT S.p.A., esercitare per conto proprio o di terzi, attività in concorrenza con quelle esercitate dalla Società);
- di possedere i requisiti di indipendenza di cui agli articoli 147-*ter*, comma 4, e 148, comma 3, del decreto legislativo 24 febbraio 1998, n. 58;
- di possedere i requisiti di indipendenza contemplati dal Codice di Corporate Governance (edizione gennaio 2020), anche tenendo conto dei Criteri Qualitativi e Quantitativi - approvati dal Consiglio di Amministrazione del 29 luglio 2021 - per la valutazione della significatività delle relazioni che possono compromettere l'indipendenza;
- di non ricoprire incarichi di amministrazione o controllo in misura superiore a quanto previsto all'art.

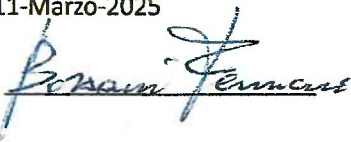


3.2 dei Principi di autodisciplina adottati dalla Società;

- di non essere candidato in nessuna altra lista per la nomina di Amministratori della Società;
- di essere informato e di autorizzare, ai sensi della disciplina applicabile in materia di protezione e trattamento dei dati personali, che i suoi dati personali siano raccolti e fatti oggetto di trattamento/diffusione da parte della Società nell'ambito del procedimento per il quale la presente dichiarazione viene resa;
- di impegnarsi a comunicare tempestivamente ogni successiva variazione delle informazioni rese con la presente dichiarazione e nell'ambito del proprio *curriculum vitae* contenente, tra l'altro, l'indicazione degli incarichi di amministrazione e controllo ricoperti presso altre società, impegnandosi altresì a produrre, su richiesta della Società, la documentazione idonea a confermare la veridicità dei dati dichiarati;
- di autorizzare la pubblicazione del proprio *curriculum vitae* da parte della Società, come da disposizioni applicabili.

Data 11-Marzo-2025

Firma

A handwritten signature in blue ink, appearing to read "Pierluigi Ferraro", written over a horizontal line.

BORSANI Ferruccio



BOARD MEMBER ROLES

- Apr 2021- today *Independent Director at De'Longhi SpA*
Member of the Nomination and Remuneration Committee
- Dec 2021- Dec 2024 *Chairman of the Board of Directors at Nolostand SpA*
- Apr 2021- Apr 2024 *Independent Director at Biesse Group*
Member of the Related Parties Committee
- Dec 2019- Jan 2022 *Executive Director at Newlisi Spa (CEO)*
- May 2017- May 2018 *Independent Director at Telecom Italia SpA*
Member of the Nomination and Remuneration Committee
- Nov 2014- Jun 2017 *Chairman of the Board at Solutions 30 Italia*

PROFESSIONAL PROFILE

Senior Executive with General Management and Commercial roles in sales, marketing and customer management organizations. I had full responsibility for the company P&L with significant turnover, cost and margin values. I managed complex situations of corporate turnaround both in terms of market positioning and competitiveness and in redefining organizational and investment structures. I have expertise in the technology, services and payments sectors and I am a manager capable of driving the company to tangible results by reshaping the strategy and building an effective team. I have worked in international contexts, relating at all levels with managers and senior executives. I have Board experience gained in contexts of large listed companies

PROFESSIONAL EXPERIENCES

Jan 2022 – Dec 2024: Chief Operating Officer at Fiera di Milano SpA. I was responsible for the operational management of the Rho venue/fair district, the supply and sale of services and installations to exhibitors and organizers. Turnover and margins grew by 35% with an important contribution to the increase in the results of Fiera Milano Group

Dec 2019 – Jan 2022 : Chief Executive Officer at Newlisi Spa . Production and management of sewage sludge treatment plants. The company is an innovative SME and its shareholders are primary Venture Capital Funds. The Company's financial restructuring plan has been implemented

Jan 2015 - Dec 2019 : Advisor and Senior Manager Telco, Digital & Services area :

- General Manager at QUI Group Spa (Welfare and e-money)
- President and Senior Advisor at Solutions 30 Italia (Digital services and field management)
- CEO at Domusara (Refurbished Smartphones)

Oct 1996 - Oct 2014 : Vodafone Italia Spa - Telecommunications

- *General Manager Italy (2013-2014)*
- *Director of the Enterprise Division (2006-2013)*
- *Vice President Customer Operations (2002-2006)*
- *General Manager North East/West Areas (1999-2002)*
- *CRM Director (1996-1999)*

As General Manager I was responsible for all Business Units: Consumer Mobile, Enterprise and Residential, and Commercial Operations: definition of the commercial, communication, marketing and customer management strategy (Customer Services, Stores and Distribution Channels). Managed turnover € 6 billion with € 2.3 billion of EBITDA

1992 - Sep 1996 : Quality & Partnership Manager of DHL International Srl - Logistics

1986 - 1992 : Senior engineer of IBM SEMEA Srl - Computer Science

1985 : Maintenance service manager SIFTA Spa – Industrial Dyeing

UNIVERSITY AND POST-GRADUATE EDUCATION

1991-1992 SDA Bocconi University: CEGB two-year specialization course in Executive Management

1984 Polytechnic of Milan: Degree in Mechanical Engineering

Languages spoken : Italian, English

Various corporate management training courses and seminars (IMD)

Association training courses: Assogestioni, Assonime, Nedcommunity

PERSONAL & PROFESSIONAL SKILLS

Business Strategy, Business Development & Management, Leadership, Profit Generation & Management, P&L and Budget Management, Change Management, Telecommunications Management, Commercial Management, Customer Experience Management, CRM, People & Organizations Management

ADDITIONAL INFORMATION

2016 – present : Equity Partner at Moffulabs Srl – Consulting for investments in Start-ups

Address: Via Dei Ciclamini, 1 – Venegono Inferiore (VA)

Married with two children

Hobbies: music, motorsports, contemporary painting

Bonini Ferraro
17/February/2025

I authorize the use of my personal data in accordance with art. 13 of Legislative Decree 196/2003 and art. 13 GDPR (EU Regulation 2016/679)

Dichiarazione di accettazione alla carica di Consigliere di Amministrazione di INWIT S.p.A.

La sottoscritta **Vania Petrella**, nata a Campobasso (Italia) il 16.4.1971, codice fiscale PTR VNA 71D56 B519W
premessi che

- a) è stata inserita nella lista di candidati alla carica di Amministratore di Infrastrutture Wireless Italiane S.p.A. (nel seguito anche la “Società” o “INWIT S.p.A.”) che il socio Central Tower Holding Company B.V. intende presentare in vista dell’Assemblea degli azionisti di INWIT S.p.A. convocata a Milano il giorno 15 aprile 2025, per deliberare, tra l’altro, in ordine alla nomina del Consiglio di Amministrazione della Società;
- b) è a conoscenza dei requisiti che la normativa vigente, lo Statuto della Società (art. 13), il Codice di Corporate Governance delle società quotate e i Principi di autodisciplina adottati dalla Società (art. 3) prescrivono per l’assunzione della carica di Amministratore di Infrastrutture Wireless Italiane S.p.A.,

tutto ciò premesso

la sottoscritta, sotto la propria ed esclusiva responsabilità, anche ai sensi e per gli effetti di cui all’art. 76 del D.P.R. 28 dicembre 2000, n. 445 per le ipotesi di falsità in atti e di dichiarazioni mendaci,

dichiara

- di accettare irrevocabilmente la candidatura e l’eventuale nomina alla carica di Amministratore di Infrastrutture Wireless Italiane S.p.A.;
- di potere dedicare ai compiti di Amministratore di INWIT S.p.A. il tempo necessario per un loro efficace e diligente svolgimento;
- di accettare i principi di comportamento di cui al Codice etico e di condotta della Società ed i Principi di autodisciplina della Società;
- di possedere i requisiti di onorabilità di cui all’art. 147-*quinquies* del Testo Unico della Finanza;
- l’inesistenza di cause di ineleggibilità, decadenza ed incompatibilità (anche ai sensi degli art. 2382 e 2387 c.c.) a ricoprire la carica di Consigliere di Amministrazione della Società e il possesso, al medesimo fine, dei requisiti prescritti dalla normativa, anche regolamentare, vigente, e dallo Statuto sociale;
- di possedere i requisiti per la stipula di contratti con pubbliche amministrazioni e lo svolgimento di attività in regime di autorizzazioni;
- di non trovarsi nelle condizioni di cui all’art. 2390 cod. civ. (essere socio illimitatamente responsabile, amministratore o direttore generale in società concorrente con INWIT S.p.A., esercitare per conto proprio o di terzi, attività in concorrenza con quelle esercitate dalla Società);
- di possedere i requisiti di indipendenza di cui agli articoli 147-*ter*, comma 4, e 148, comma 3, del decreto legislativo 24 febbraio 1998, n. 58;
- di possedere i requisiti di indipendenza contemplati dal Codice di Corporate Governance (edizione gennaio 2020), anche tenendo conto dei Criteri Qualitativi e Quantitativi - approvati dal Consiglio di Amministrazione del 29 luglio 2021 - per la valutazione della significatività delle relazioni che possono compromettere l’indipendenza;
- di non ricoprire incarichi di amministrazione o controllo in misura superiore a quanto previsto all’art. 3.2 dei Principi di autodisciplina adottati dalla Società;

- di non essere candidata in nessuna altra lista per la nomina di Amministratori della Società;
- di essere informata e di autorizzare, ai sensi della disciplina applicabile in materia di protezione e trattamento dei dati personali, che i suoi dati personali siano raccolti e fatti oggetto di trattamento/diffusione da parte della Società nell'ambito del procedimento per il quale la presente dichiarazione viene resa;
- di impegnarsi a comunicare tempestivamente ogni successiva variazione delle informazioni rese con la presente dichiarazione e nell'ambito del proprio *curriculum vitae* contenente, tra l'altro, l'indicazione degli incarichi di amministrazione e controllo ricoperti presso altre società, impegnandosi altresì a produrre, su richiesta della Società, la documentazione idonea a confermare la veridicità dei dati dichiarati;
- di autorizzare la pubblicazione del proprio *curriculum vitae* da parte della Società, come da disposizioni applicabili.

Data: 11 marzo 2025

Firma

A handwritten signature in blue ink, appearing to read "Vania Petrelli". The signature is fluid and cursive, with the first name "Vania" written in a larger, more prominent script than the surname "Petrelli".

Vania Petrella

Partner



Vania Petrella is a partner resident in the Rome office of Cleary Gottlieb. Her practice focuses on Italian and international tax issues relating to M&A, domestic and cross-border transactions, capital markets, financial products, and executive compensation and incentive plans. She also regularly represents clients in tax controversy matters and advises high net worth individuals and family offices on a wide range of personal income tax and estate tax issues and planning.

In 2019, Ms. Petrella was appointed to sit on the Board of Trustees of the Foundation Academy of European Law. In 2016, she served as an expert on the Committee for Tax Policy established at the Italian Prime Minister's Office.

She taught for many years a course on International Tax Law at the University of Naples Federico II and a course on Ethics and Tax law at the Lateran University. She regularly lectures at various other institutions, including the Universities of Bologna and LUISS. She is widely published and frequently appears on conference panels on topics relating to Italian and international tax law.

Ms. Petrella is recognized as a leading tax lawyer in Italy by *Chambers Europe* (since 2007), *The Legal 500 EMEA (Hall of Fame)*, and *ITR's "World Tax"*. She is also recognized as a Private Wealth Law lawyer in Italy by *Chambers & Partners*.

She was named "Woman of the Year" at the 2024 LegalCommunity Tax Awards.

She joined the firm in 1998 and became a partner in 2006. She has been resident in the Rome office since 1999. Prior to that, she was resident in the Brussels and New York offices. In 1993, she graduated with honors from the University of Naples Federico II where, in 1999, she also completed a Ph.D. program in Italian and EU Tax Law, while in 1997, she obtained an LL.M. with Specialization in Tax Law at the University of London.

Ms. Petrella has been a member of the Bar in Italy since 1997. She is a native Italian speaker, is fluent in English and proficient in French.



Attorney Advertising.

© 2025 Cleary Gottlieb Steen & Hamilton LLP

Dichiarazione di accettazione alla carica di Consigliere di Amministrazione di INWIT S.p.A.

Il sottoscritto **Paolo Favaro**, nato a Rivoli (Italia) il 30.04.1982, codice fiscale FVRPLA82D30H355V

premessò che

- a) è stato inserito nella lista di candidati alla carica di Amministratore di Infrastrutture Wireless Italiane S.p.A. (nel seguito anche la "Società" o "INWIT S.p.A.") che il socio Central Tower Holding Company B.V. intende presentare in vista dell'Assemblea degli azionisti di INWIT S.p.A. convocata a Milano il giorno 15 aprile 2025, per deliberare, tra l'altro, in ordine alla nomina del Consiglio di Amministrazione della Società;
- b) è a conoscenza dei requisiti che la normativa vigente, lo Statuto della Società (art. 13), il Codice di Corporate Governance delle società quotate e i Principi di autodisciplina adottati dalla Società (art. 3) prescrivono per l'assunzione della carica di Amministratore di Infrastrutture Wireless Italiane S.p.A.,

tutto ciò premesso

il sottoscritto, sotto la propria ed esclusiva responsabilità, anche ai sensi e per gli effetti di cui all'art. 76 del D.P.R. 28 dicembre 2000, n. 445 per le ipotesi di falsità in atti e di dichiarazioni mendaci,

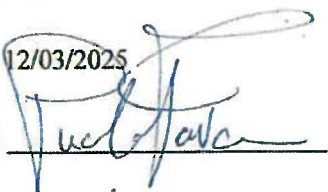
dichiara

- di accettare irrevocabilmente la candidatura e l'eventuale nomina alla carica di Amministratore di Infrastrutture Wireless Italiane S.p.A.;
- di potere dedicare ai compiti di Amministratore di INWIT S.p.A. il tempo necessario per un loro efficace e diligente svolgimento;
- di accettare i principi di comportamento di cui al Codice etico e di condotta della Società ed i Principi di autodisciplina della Società;
- di possedere i requisiti di onorabilità di cui all'art. 147-*quinquies* del Testo Unico della Finanza;
- l'inesistenza di cause di ineleggibilità, decadenza ed incompatibilità (anche ai sensi degli art. 2382 e 2387 c.c.) a ricoprire la carica di Consigliere di Amministrazione della Società e il possesso, al medesimo fine, dei requisiti prescritti dalla normativa, anche regolamentare, vigente, e dallo Statuto sociale;
- di possedere i requisiti per la stipula di contratti con pubbliche amministrazioni e lo svolgimento di attività in regime di autorizzazioni;
- di non trovarsi nelle condizioni di cui all'art. 2390 cod. civ. (essere socio illimitatamente responsabile, amministratore o direttore generale in società concorrente con INWIT S.p.A., esercitare per conto proprio o di terzi, attività in concorrenza con quelle esercitate dalla Società);
- di possedere i requisiti di indipendenza di cui agli articoli 147-*ter*, comma 4, e 148, comma 3, del decreto legislativo 24 febbraio 1998, n. 58;
- di possedere i requisiti di indipendenza contemplati dal Codice di Corporate Governance (edizione gennaio 2020), anche tenendo conto dei Criteri Qualitativi e Quantitativi - approvati dal Consiglio di Amministrazione del 29 luglio 2021 - per la valutazione della significatività delle relazioni che possono compromettere l'indipendenza;
- di non ricoprire incarichi di amministrazione o controllo in misura superiore a quanto previsto all'art. 3.2 dei Principi di autodisciplina adottati dalla Società;

- di non essere candidato in nessuna altra lista per la nomina di Amministratori della Società;
- di essere informato e di autorizzare, ai sensi della disciplina applicabile in materia di protezione e trattamento dei dati personali, che i suoi dati personali siano raccolti e fatti oggetto di trattamento/diffusione da parte della Società nell'ambito del procedimento per il quale la presente dichiarazione viene resa;
- di impegnarsi a comunicare tempestivamente ogni successiva variazione delle informazioni rese con la presente dichiarazione e nell'ambito del proprio *curriculum vitae* contenente, tra l'altro, l'indicazione degli incarichi di amministrazione e controllo ricoperti presso altre società, impegnandosi altresì a produrre, su richiesta della Società, la documentazione idonea a confermare la veridicità dei dati dichiarati;
- di autorizzare la pubblicazione del proprio *curriculum vitae* da parte della Società, come da disposizioni applicabili.

Data 12/03/2025

Firma

A handwritten signature in blue ink, appearing to read 'Luca Fava', is written over a horizontal line.

PAOLO FAVARO

Telecommunications industry executive with 15 years of international experience across a broad range of business and technology roles at both suppliers and service providers. Skilled in local and international management, I am focussed on driving results and business growth through the development of successful teams and strong personal leadership. Ability to combine solid engineering background, strategic thinking and business experience to drive sleek execution and value creation.

Areas of expertise include:

- Business Management & Development
- P&L Management
- Business Strategy & Strategic partnerships
- Change management and business transformation delivery
- TowerCo infrastructure business
- Negotiation and contract management
- People management
- Operational delivery
- Technology scouting, tender process, supplier selection and delivery
- Technology CAPEX / OPEX planning and business modelling
- Business case creation and evaluation for new technology, M&A, etc.

EDUCATION

- **Master in Business Administration (MBA), Warwick Business School, UK (2017)**
 - Final Marks: Awarded with distinction, class of honour (90th percentile of graduating cohort)
- **Master of Science in Telecommunications Engineering, Politecnico di Torino, Italy (2006)**
 - Final Marks: 110/110

WORK EXPERIENCE AND ACHIEVEMENTS

Vantage Towers, Lisbon, Portugal

July 2020 – To date

Managing Director and Board Member

Reporting to Vantage Towers AG CEO as local operations Managing Director and acting as local Board Member.

- Full responsibility of local P&L (60M€) and business portfolio
- Led the setup of local operations and the implementation of Vantage Towers operating model from business incorporation onwards
- Led the local organisation through the preparation for the IPO held in March 2021
- Staffed local organisation (40 direct employees across 2 locations) and directly managing contractors and partners (overall workforce of 100+ people) supplying key field services to Vantage Towers
- Established Vantage Towers Portugal as an independent TowerCo by defining and entering direct commercial contractual relationships with every MNO present in the Portuguese market
- Regularly engaging with institutional stakeholders such as the Government and the Telecoms Regulator

Vodafone Group Services Ltd., London, United Kingdom

July 2018 – July 2020

Vodafone TowerCo Business Support and Operating Model Lead – Skylon Programme Team

Definition, setup, execution and delivery of the cross-functional programme leading to the creation of Vodafone own Tower Company (TowerCo) as per ExCo mandate. Accountability for implementation related activities involving TowerCo operating model definition, operational and non-operational processes blueprint design, Transitional and Long Term Service Agreements (TSAs and LTAs) definition and business transformation.

- Defined TowerCo Operating Blueprint and driven the operating model development across the Local Markets in scope
- Defined TowerCo Service Framework including Group Services (INCA), Transitional Service Agreements (TSAs) and Long Term Service Agreements (LTAs) to be signed among Vodafone Group, Vodafone Local Markets and the TowerCo
- Led operational processes definition and design in line with the commercial framework set out in the Master Service Agreement (MSA)
- Driven the definition of the strategy to TowerCo relevant contracts resulting in a clear approach for each contractual category (i.e. access services, energy, electricity, managed services, leases and rentals)
- Supported the creation of the TowerCo capabilities model leading to the definition of the TowerCo Organisational Design both at Group and Local level
- Designed and implemented programme governance model at both central (10 functional teams, 100+ Group people involved) and local level (7 local markets, ~30 people involved in each market)
- Led the TowerCo main advisors (Ernst & Young, Deloitte) tender process and subsequent negotiations (~€5m savings achieved)
- Managed programme budget (€30m+) definition and operational delivery in line with the forecasts

Vodafone Group Services Ltd., Newbury, United Kingdom

Oct. 2016 – July 2018

Senior Manager Strategy and Execution – Africa, Middle East and Asia Pacific (AMAP) Region

Define AMAP technology strategy for Vodafone Group key initiatives and engage at C-level to obtain buy-in for execution across relevant markets in scope. Shape NW and IT technology investment plans to deliver business strategy whilst meeting financial targets and retaining market performance leadership.

- Defined and driven execution of AMAP voice modernisation strategy and underpinning commercial model leading to 5-year deals with Nokia (£100+ million value) in Turkey, South Africa, Lesotho, Tanzania, Mozambique and New Zealand
- Defined AMAP scope and contribution (£20+ million value) to 5-year Enterprise License Agreement signed with VMware at Vodafone Group Level to accelerate networks virtualisation. Driven the implementation in Turkey, South Africa, New Zealand, Qatar and Egypt
- Shaped AMAP network and IT investment plans (£2+ billion)
- Provided strategic insight into Vodafone India – Idea merger and integration
- Represented AMAP technologies at several Vodafone senior leadership meetings

Vodafone Group Services Ltd., Newbury, United Kingdom

Apr. 2014 – Oct. 2016

Strategy and Performance Manager – *Africa, Middle East and Asia Pacific (AMAP) Region*

Reporting to AMAP CTO, drive technology strategy planning in selected AMAP markets including Vodacom South Africa & Vodacom Internationals, Turkey and Ghana to achieve market leadership, deliver performance improvement and operational efficiencies.

Vodacom, Johannesburg, South Africa

Nov. 2015 – Jan. 2016

International Assignment - *Vodacom International Legal & Regulatory*

Development of the National Broadband Plan (NBP) strategy for Vodacom International markets (Tanzania, Mozambique, Democratic Republic of Congo and Lesotho).

Vodafone Group, Ivrea, Italy

Mar. 2012 – Apr. 2014

Core Networks Strategy and Planning Manager - *Vodafone Technology Networks Core (VTN-C)*

Lead a virtual team of planners and subject matter experts (20+) in the assessment of Vodafone Local Markets CAPEX in core, transport and services areas to deliver investments recommendations for the deployment of voice, data and fixed-mobile convergence (FMC) services.

Vodafone Group, Ivrea, Italy

Jul. 2008 – Mar. 2012

Core Networks Technical System Delivery Manager - *Vodafone Technology Networks Core (VTN-C)*

Technical lead and delivery support to both Vodafone Local Markets and Partners for the implementation of Core Networks products.

NEC Europe Ltd. Networks Laboratories, Heidelberg, Germany

Jan. 2007 – Jun. 2008

Research Associate - *3G Technologies Traffic Engineering*

Research activity focussed on the study, software development and implementation of algorithms for Quality of Service (QoS) optimization in WiFi/WiMAX systems.

OTHER SKILLS

- **Language**

- Italian: Mother tongue
- English: Fluent
- Portuguese: Fluent
- German: Limited working proficiency

Dichiarazione di accettazione alla carica di Consigliere di Amministrazione di INWIT S.p.A.

Il sottoscritto Gergő Budai, nato a Budapest (Ungheria) il 23.01.1977, codice fiscale HU 8401994780

premessi che

- a) è stato inserito nella lista di candidati alla carica di Amministratore di Infrastrutture Wireless Italiane S.p.A. (nel seguito anche la "Società" o "INWIT S.p.A.") che il socio Central Tower Holding Company B.V. intende presentare in vista dell'Assemblea degli azionisti di INWIT S.p.A. convocata a Milano il giorno 15 aprile 2025, per deliberare, tra l'altro, in ordine alla nomina del Consiglio di Amministrazione della Società;
- b) è a conoscenza dei requisiti che la normativa vigente, lo Statuto della Società (art. 13), il Codice di Corporate Governance delle società quotate e i Principi di autodisciplina adottati dalla Società (art. 3) prescrivono per l'assunzione della carica di Amministratore di Infrastrutture Wireless Italiane S.p.A.,

tutto ciò premesso

il sottoscritto, sotto la propria ed esclusiva responsabilità, anche ai sensi e per gli effetti di cui all'art. 76 del D.P.R. 28 dicembre 2000, n. 445 per le ipotesi di falsità in atti e di dichiarazioni mendaci,

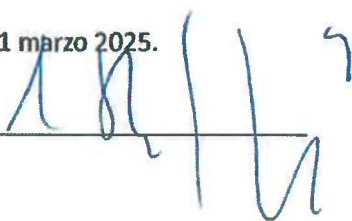
dichiara

- di accettare irrevocabilmente la candidatura e l'eventuale nomina alla carica di Amministratore di Infrastrutture Wireless Italiane S.p.A.;
- di potere dedicare ai compiti di Amministratore di INWIT S.p.A. il tempo necessario per un loro efficace e diligente svolgimento;
- di accettare i principi di comportamento di cui al Codice etico e di condotta della Società ed i Principi di autodisciplina della Società;
- di possedere i requisiti di onorabilità di cui all'art. 147-*quinquies* del Testo Unico della Finanza;
- l'inesistenza di cause di ineleggibilità, decadenza ed incompatibilità (anche ai sensi degli art. 2382 e 2387 c.c.) a ricoprire la carica di Consigliere di Amministrazione della Società e il possesso, al medesimo fine, dei requisiti prescritti dalla normativa, anche regolamentare, vigente, e dallo Statuto sociale;
- di possedere i requisiti per la stipula di contratti con pubbliche amministrazioni e lo svolgimento di attività in regime di autorizzazioni;
- di non trovarsi nelle condizioni di cui all'art. 2390 cod. civ. (essere socio illimitatamente responsabile, amministratore o direttore generale in società concorrente con INWIT S.p.A., esercitare per conto proprio o di terzi, attività in concorrenza con quelle esercitate dalla Società);
- di non possedere i requisiti di indipendenza di cui agli articoli 147-*ter*, comma 4, e 148, comma 3, del decreto legislativo 24 febbraio 1998, n. 58;
- di non possedere i requisiti di indipendenza contemplati dal Codice di Corporate Governance (edizione gennaio 2020), anche tenendo conto dei Criteri Qualitativi e Quantitativi - approvati dal Consiglio di Amministrazione del 29 luglio 2021 - per la valutazione della significatività delle relazioni che possono compromettere l'indipendenza;
- di non ricoprire incarichi di amministrazione o controllo in misura superiore a quanto previsto all'art. 3.2 dei Principi di autodisciplina adottati dalla Società;

- di non essere candidato in nessuna altra lista per la nomina di Amministratori della Società;
- di essere informato e di autorizzare, ai sensi della disciplina applicabile in materia di protezione e trattamento dei dati personali, che i suoi dati personali siano raccolti e fatti oggetto di trattamento/diffusione da parte della Società nell'ambito del procedimento per il quale la presente dichiarazione viene resa;
- di impegnarsi a comunicare tempestivamente ogni successiva variazione delle informazioni rese con la presente dichiarazione e nell'ambito del proprio *curriculum vitae* contenente, tra l'altro, l'indicazione degli incarichi di amministrazione e controllo ricoperti presso altre società, impegnandosi altresì a produrre, su richiesta della Società, la documentazione idonea a confermare la veridicità dei dati dichiarati;
- di autorizzare la pubblicazione del proprio *curriculum vitae* da parte della Società, come da disposizioni applicabili.

Data 11 marzo 2025.

Firma _____



Dr. Budai J. Gergő

MD Cluster Markets

CEO and Chairman of the Board, Vantage Towers Zrt.

From 1 November 2020, he is CEO and Chairman of the Board of Vantage Towers Hungary Zrt. From March 2024, he leads the Hungarian, Czech, Romanian, Irish and Portuguese subsidiaries of the Vantage Towers Group as Cluster MD.

A lawyer by training, he started his career at an international law firm and has worked in Budapest, Brussels and Washington DC. He then served for five years as a member of the Pfizer Board in Hungary and later in Romania and the Czech Republic.

From 2012, he held senior positions at Invitel Group, where he was Group Deputy CEO and Vice Chairman of the Board of Directors, and after the successful sale of the company, he joined Vodafone in September 2017, where he was Deputy CEO and Vice Chairman of the Board of Directors of Vodafone Hungary until the end of October 2020.

Dichiarazione di accettazione alla carica di Consigliere di Amministrazione di INWIT S.p.A.

La sottoscritta **Giulia Staderini**, nata a Roma (Italia) il 20.08.1964, codice fiscale STDGLI64M60H501Q
premessò che

- a) è stata inserita nella lista di candidati alla carica di Amministratore di Infrastrutture Wireless Italiane S.p.A. (nel seguito anche la "Società" o "INWIT S.p.A.") che il socio Central Tower Holding Company B.V. intende presentare in vista dell'Assemblea degli azionisti di INWIT S.p.A. convocata a Milano il giorno 15 aprile 2025, per deliberare, tra l'altro, in ordine alla nomina del Consiglio di Amministrazione della Società;
- b) è a conoscenza dei requisiti che la normativa vigente, lo Statuto della Società (art. 13), il Codice di Corporate Governance delle società quotate e i Principi di autodisciplina adottati dalla Società (art. 3) prescrivono per l'assunzione della carica di Amministratore di Infrastrutture Wireless Italiane S.p.A.,

tutto ciò premesso

la sottoscritta, sotto la propria ed esclusiva responsabilità, anche ai sensi e per gli effetti di cui all'art. 76 del D.P.R. 28 dicembre 2000, n. 445 per le ipotesi di falsità in atti e di dichiarazioni mendaci,

dichiara

- di accettare irrevocabilmente la candidatura e l'eventuale nomina alla carica di Amministratore di Infrastrutture Wireless Italiane S.p.A.;
- di potere dedicare ai compiti di Amministratore di INWIT S.p.A. il tempo necessario per un loro efficace e diligente svolgimento;
- di accettare i principi di comportamento di cui al Codice etico e di condotta della Società ed i Principi di autodisciplina della Società;
- di possedere i requisiti di onorabilità di cui all'art. 147-*quinquies* del Testo Unico della Finanza;
- l'inesistenza di cause di ineleggibilità, decadenza ed incompatibilità (anche ai sensi degli art. 2382 e 2387 c.c.) a ricoprire la carica di Consigliere di Amministrazione della Società e il possesso, al medesimo fine, dei requisiti prescritti dalla normativa, anche regolamentare, vigente, e dallo Statuto sociale;
- di possedere i requisiti per la stipula di contratti con pubbliche amministrazioni e lo svolgimento di attività in regime di autorizzazioni;
- di non trovarsi nelle condizioni di cui all'art. 2390 cod. civ. (essere socio illimitatamente responsabile, amministratore o direttore generale in società concorrente con INWIT S.p.A., esercitare per conto proprio o di terzi, attività in concorrenza con quelle esercitate dalla Società);
- di possedere i requisiti di indipendenza di cui agli articoli 147-*ter*, comma 4, e 148, comma 3, del decreto legislativo 24 febbraio 1998, n. 58;
- di possedere i requisiti di indipendenza contemplati dal Codice di Corporate Governance (edizione gennaio 2020), anche tenendo conto dei Criteri Qualitativi e Quantitativi - approvati dal Consiglio di Amministrazione del 29 luglio 2021 - per la valutazione della significatività delle relazioni che possono compromettere l'indipendenza;
- di non ricoprire incarichi di amministrazione o controllo in misura superiore a quanto previsto all'art. 3.2 dei Principi di autodisciplina adottati dalla Società;

- di non essere candidata in nessuna altra lista per la nomina di Amministratori della Società;
- di essere informata e di autorizzare, ai sensi della disciplina applicabile in materia di protezione e trattamento dei dati personali, che i suoi dati personali siano raccolti e fatti oggetto di trattamento/diffusione da parte della Società nell'ambito del procedimento per il quale la presente dichiarazione viene resa;
- di impegnarsi a comunicare tempestivamente ogni successiva variazione delle informazioni rese con la presente dichiarazione e nell'ambito del proprio *curriculum vitae* contenente, tra l'altro, l'indicazione degli incarichi di amministrazione e controllo ricoperti presso altre società, impegnandosi altresì a produrre, su richiesta della Società, la documentazione idonea a confermare la veridicità dei dati dichiarati;
- di autorizzare la pubblicazione del proprio *curriculum vitae* da parte della Società, come da disposizioni applicabili.

Roma, 12/03/2025

Firma

A handwritten signature in black ink, appearing to read "Giulia Taddei", written in a cursive style.

PERSONAL INFORMATION

Giulia Staderini



Sex Female | Date of birth 20/08/1964 | Nationality Italian

WORK EXPERIENCE

02/11/2023 - Present

Member

COMI – Committee of Market Operators and Investors.

Established at CONSOB – Commissione Nazionale per le Società e la Borsa - Italian Financial Markets Authority

14/05/21 – 11/02/2022

Board Director

Cattolica Assicurazioni S.p.A.

14/05/21 – 11/02/2022

President of the Corporate Governance, Sustainability and Value Creation Committee

Cattolica Assicurazioni S.p.A.

01/04/17 - Present

Of Counsel

Gianni & Orioni International Law Firm

- Assisting Italian listed companies and domestic and international private clients in compliance with transparency duties for what concerns major holdings and takeover bids, both voluntary and mandatory, MIAR compliance, corporate governance structure and related parties transactions (general public M&A).
- Advises clients on certain aspects of significant acquisition transactions and IPOs, supervision in drafting Listing and Offer Prospectus.

M&A Department Division

01/08/16 – 31/03/17

Head of Consob Administration and Contracts Office

Consob – Commissione Nazionale per le Società e la Borsa – Italian Financial Markets Authority

Administrative Division

01/10/11 – 31/07/16

Head of Consob Take Over bids and Shareholder Structure Office

Consob – Commissione Nazionale per le Società e la Borsa – Italian Financial Markets Authority

- Experience in law and regulation regarding listed companies, specializing in transparency compliance, of Major Holdings notifications and shareholders agreements; as well as takeover bids, both voluntary and mandatory; enforcement of administrative sanctions.
- Provided authoritative interpretations to market requests regarding take over bids obligation and its exemptions.
- Participation in internal working groups drafting secondary rules in take over bids and transparency regulation applicable to listed companies.
- Responsible for several aspects of the authorisation procedure for the publication of IPO and listing/offering prospectuses (shareholders' structure, corporate governance, applicable take over bids law).

Corporate Governance Division

EDUCATION AND TRAINING

1985 - 1989 **Degree in Political Science – International Law**
110/110

Università degli Studi La Sapienza – Rome – Italy

1981 - 1985 **Linguistic High School Diploma**
Liceo Linguistico Sacro Cuore – Rome - Italy

PERSONAL SKILLS

Mother tongue(s) **ITALIAN**

Other language(s)

	UNDERSTANDING		SPEAKING		WRITING
	Listening	Reading	Spoken interaction	Spoken production	
ENGLISH	C2	C1	C2	C1	C2
Cambridge Certificate of Proficiency					
FRENCH	C2	C2	C1	C1	C1
Diplôme d'Etudes Françaises					

Communication skills ▪ Outstanding communication skills both written and oral in view of the detailed definitions subtleties of required duties.

Organisational / managerial skills ▪ For the last five years managed from ten to twenty people all directly reporting.

ADDITIONAL INFORMATION

- | | |
|--------------------|---|
| Publications | ▪ 2017 – Present: Member of Focus Team Corporate Governance at Gianni & Orizoni International Law Firm. |
| Presentations | |
| Projects | ▪ 2013/2014: Participated, as national expert, on the newly created ESMA Task Force for the drafting of RTS (Regulatory Technical Standards) of the amended Transparency Directive (2013/50/EC). |
| Conferences | |
| Seminars | ▪ 2012/2016: Participated, as Italian representative, to the Take Over Bids Network within ESMA. |
| Honours and awards | |
| Memberships | ▪ 2012/2013: Participated, as the national expert, on the newly created "Acting in concert Task Force", within the ESMA Take Over Bids Network aimed at drafting of the Public Statement on acting in concert, which was published by Esma in October 2013. |
| References | ▪ 2011/2016: Participated, as the Italian representative, to the TD OWG within ESMA. |
| | ▪ 2009 to 2010: Participated in the Twinning Project Italy/Bulgaria (Contract BG/2007/IB/EC/02). |
| | ▪ 2004/2005: Participated, as national expert, in the CESR Working Group n. 1 for the drafting of the document "Major Holdings" (Transparency Directive Level 2 Measures). |
| | ▪ 2003/2004: Participated in the Italian delegation at the European Council for the examination drafting of the Take Over bids Directive (Dir/2004/25/CE) and of the first Transparency Directive (DIR/2004/34/CE of 15/12/2004). |

Dichiarazione di accettazione alla carica di Consigliere di Amministrazione di INWIT S.p.A.

Il sottoscritto **Patrick Coxen**, nato a Torquay (Regno Unito) il 20.01.1964, codice fiscale NE040600B
premessi che

- a) è stato inserito nella lista di candidati alla carica di Amministratore di Infrastrutture Wireless Italiane S.p.A. (nel seguito anche la “Società” o “INWIT S.p.A.”) che il socio Central Tower Holding Company B.V. intende presentare in vista dell’Assemblea degli azionisti di INWIT S.p.A. convocata a Milano il giorno 15 aprile 2025, per deliberare, tra l’altro, in ordine alla nomina del Consiglio di Amministrazione della Società;
- b) è a conoscenza dei requisiti che la normativa vigente, lo Statuto della Società (art. 13), il Codice di Corporate Governance delle società quotate e i Principi di autodisciplina adottati dalla Società (art. 3) prescrivono per l’assunzione della carica di Amministratore di Infrastrutture Wireless Italiane S.p.A.,

tutto ciò premesso

il sottoscritto, sotto la propria ed esclusiva responsabilità, anche ai sensi e per gli effetti di cui all’art. 76 del D.P.R. 28 dicembre 2000, n. 445 per le ipotesi di falsità in atti e di dichiarazioni mendaci,

dichiara

- di accettare irrevocabilmente la candidatura e l’eventuale nomina alla carica di Amministratore di Infrastrutture Wireless Italiane S.p.A.;
- di potere dedicare ai compiti di Amministratore di INWIT S.p.A. il tempo necessario per un loro efficace e diligente svolgimento;
- di accettare i principi di comportamento di cui al Codice etico e di condotta della Società ed i Principi di autodisciplina della Società;
- di possedere i requisiti di onorabilità di cui all’art. 147-*quinquies* del Testo Unico della Finanza;
- l’inesistenza di cause di ineleggibilità, decadenza ed incompatibilità (anche ai sensi degli art. 2382 e 2387 c.c.) a ricoprire la carica di Consigliere di Amministrazione della Società e il possesso, al medesimo fine, dei requisiti prescritti dalla normativa, anche regolamentare, vigente, e dallo Statuto sociale;
- di possedere i requisiti per la stipula di contratti con pubbliche amministrazioni e lo svolgimento di attività in regime di autorizzazioni;
- di non trovarsi nelle condizioni di cui all’art. 2390 cod. civ. (essere socio illimitatamente responsabile, amministratore o direttore generale in società concorrente con INWIT S.p.A., esercitare per conto proprio o di terzi, attività in concorrenza con quelle esercitate dalla Società);
- di possedere i requisiti di indipendenza di cui agli articoli 147-*ter*, comma 4, e 148, comma 3, del decreto legislativo 24 febbraio 1998, n. 58;
- di possedere i requisiti di indipendenza contemplati dal Codice di Corporate Governance (edizione gennaio 2020), anche tenendo conto dei Criteri Qualitativi e Quantitativi - approvati dal Consiglio di Amministrazione del 29 luglio 2021 - per la valutazione della significatività delle relazioni che possono compromettere l’indipendenza;
- di non ricoprire incarichi di amministrazione o controllo in misura superiore a quanto previsto all’art. 3.2 dei Principi di autodisciplina adottati dalla Società;

- di non essere candidato in nessuna altra lista per la nomina di Amministratori della Società;
- di essere informato e di autorizzare, ai sensi della disciplina applicabile in materia di protezione e trattamento dei dati personali, che i suoi dati personali siano raccolti e fatti oggetto di trattamento/diffusione da parte della Società nell'ambito del procedimento per il quale la presente dichiarazione viene resa;
- di impegnarsi a comunicare tempestivamente ogni successiva variazione delle informazioni rese con la presente dichiarazione e nell'ambito del proprio *curriculum vitae* contenente, tra l'altro, l'indicazione degli incarichi di amministrazione e controllo ricoperti presso altre società, impegnandosi altresì a produrre, su richiesta della Società, la documentazione idonea a confermare la veridicità dei dati dichiarati;
- di autorizzare la pubblicazione del proprio *curriculum vitae* da parte della Società, come da disposizioni applicabili.

Data 14th March 2025

Firma

A handwritten signature in black ink, appearing to be 'R. C. M.', written over a horizontal line.

PATRICK COXEN MBA

SUMMARY

Pat is a highly strategic, commercial, value focused and transformational business leader with significant C-level experience in both large, complex incumbent regulated Telco's and smaller unregulated agile companies. His most recent appointments include his current role as CEO of Cornerstone, the PE backed, largest mobile tower infrastructure company in the UK building and managing 16,000 towers and valued at £2.5bn. Pat is currently transforming the company from a Telco owned JV into a fully independent commercial entity with a strong growth and incremental value creation plan. Immediately prior to Cornerstone he was MD of the FTSE 30 equivalent BT Consumer Division as MD Strategy and Transformation (c23m customers mobile, broadband and TV customers) generating £10.3bn of annual revenue as part of BT group. Before BT he was CEO of MBNL a £700m P&L mobile infrastructure and RAN sharing JV. Pat also sits on the Board of Bath College and is Chair of Audit and Risk. He is a T shaped leader having held senior roles in Brand Marketing, Customer Services, Network deployment and Operations and systemic transformation leadership including leading on behalf of the Board, the UK industry-changing creation of EE and UK 4G launch. He is as comfortable setting strategy as he is 'doing the detail' necessary to lead a nationwide service Operation or executing complex delivery projects. He has sophisticated Board and Government level stakeholder and partner management skills honed setting strategy for multiple high value commercial deals and as the JV Board peacemaker and value creator between two of the UK's largest mobile competitor partners, ultimately delivering exceptional value for his Shareholders. Pat is a 360 degree team player, a highly skilled collaborator and is adept at creating simplicity and goal alignment in complex environments. He is known for his leadership and gaining the support and trust of colleagues by being authentic, holding himself and others to account and always delivering.

Key performance highlights:

- Maturing and transforming a £320m revenue £2.5bn PE owned mobile infrastructure company including setting and executing an ambitious growth strategy.
- Worked with CEO of BT Consumer division to set the business strategy to take BT/EE from Telco to Techco (Mobile, BB, TV, Sport) to build New EE (Consumer brand consolidation and digital transformation).
- Accountable for leading the cross BT transformation programme to execute the New EE ambition.
- Transformed MBNL from a Network consolidation programme to a high performing, efficient, effective, mature Joint Venture business including:
- Improved Operational network performance underpinning multiple shareholder Rootmetrics and NPS awards
- Delivered £100m incremental opex savings by restructuring contracts and creating genuine partnerships
- Set strategy and led contract negotiations with value in excess of £750m (cumulative lifetime TCO) locking in incremental savings of £150m over 10 years
- Designed and implemented strategy to increase 3rd party tower competition in UK
- MBNL Employee engagement up from 52% to 82% in 2019 and MBNL was a UK national award-winning employee brand
- Additional industry-changing transformation leadership includes the creation of EE and the build and launch of the Heathrow World Cargo Centre automated air freight handling hub.

PRINCIPLE ACHIEVEMENTS

CEO Cornerstone Infrastructure Limited (Feb 2023 – present)

CEO of a £320m revenue, £145m EBITDA generating mobile network infrastructure towers and services Company, with 15,700 towers, providing full acquisition, planning, design, build and operate services to all of the UK's main mobile network operators.

Cornerstone plays a significant part in the UK's overall digital infrastructure footprint. This involves working with OFCOM, the Department for Science and Technology, Central and devolved Government, all (100's) of UK planning authorities requiring excellent and varied stakeholder management skills.

The company has multiple PE and trade investors that require transparency and regular supportive management with high expectations about delivery of all business outcomes and a particular focus on delivering consistent financial performance and growth.

Transformation included:

1. Setting the company's first strategy since independence focused on strengthening all aspects of the core of the business whilst simultaneously building capability to grow the core business. And built a leadership team and the organisational capability to execute the strategy.
2. Created an external Cornerstone brand and building a sales team and new products to position for growth in the UK telco market significantly building brand awareness and consideration across key channels.
3. Recovered a significantly failing major UK Network delivery programme restoring customer credibility and helping customers to avoid significant fines from the UK regulator.
4. Negotiated 'stop loss' MSA positions worth multiple 10's of millions of EBITDA over 5 years. Fixed significant MSA terms to restore 100% of 5 year dividends and exceed (double) dividend expectation in year two of his tenure.

MD Strategy and Transformation BT Consumer (June 2020 – Feb 2023)

BT Consumer (part of the BT Group) consists of the BT (BB, TV, Mobile and Sport), EE mobile and BB, Plusnet (BB and Mobile). The combined brands total 24m customers, 25k employees and generates c£10bn of revenue (46% of total BT Group revenue). MD S&T is accountable for;

- The creation of the Consumer business strategy (3, 5, 10 years) aligned to the overall Group strategy and interlocked with other Group CFU's. The strategy is fully cross-functional. It delivers on cost saving, overall performance and growth agendas.
- The translation of strategy into business outcomes (OKR's) and the ongoing management and measurement of business performance against strategic outcomes including cross leadership team and cross-business unit 'interlock and alignment'
- The translation of strategy into 'future back' cross functional change/transformation programmes
- The leadership of c£250m worth of annual change delivering revenue and EBITDA outcomes (c120 concurrent projects/programmes) including new products, services, IT capabilities, cost savings, customer satisfaction initiatives working partnering with IT, Digital and Networks to ensure Consumer outcomes are achieved
- The direct leadership of a team of 250 with an Engagement score of 80%
- The governance, spend control and investment decision making (alongside CFO Consumer) for the change portfolio

CEO MBNL (November 2013 – June 2020)

MBNL Ltd is the largest (by scale and value), most successful and most advanced Mobile Network sharing Joint Venture in the world.

- MBNL provides mobile network services to EE/BT and 3UK, 20k sites, 250k kms of fibre transmission infrastructure, large scale MW transmission services, Shared national 3G services, 24/7 365 days NOC and Field operations for all 2G/3G/4G RAN services, 5G infrastructure upgrade services, associated OSS and IT services, serving 46m customers, carrying 70% of all mobile data traffic in the

UK, c£700m+ capex/opex under management and c£130m of rental revenue generated. All of that whilst achieving an employee engagement score of 81%.

- Developed strategy and executed the transformation of MBL from a network consolidation and delivery organisation into an efficient, effective world leading Joint Venture business.
- Management of c£2bn of mobile tower assets and £150m transmission assets.
- Multiple 3rd party contracts under management (£500m pa)
- £100m in Opex savings delivered across multiple contracts over 3 years and c£750m (10 yr TCO) 3rd party Tower provision contract successfully closed
- Introduced new competitors into the UK market creating conditions for lower opex cost per tower
- 300 direct employees, approximately 2000 external outsource employees (onshore/offshore mix)
- 24/7 National support operation supporting approximately was 42 million mobile customers
- Approximately £100m network upgrade capital investment per annum
- Joint Venture shareholder satisfaction from 34% to 72% (exec level satisfaction average 90%)
- Employee engagement increased from 59% to 82%.

Transformation New Brand Launch Director EE (July 2011 – October 13)

- Working directly for the CEO and UK Executive Board. Accountable for the definition, design, and execution of the UK's first major new Telco brand launch for 10 years; EE. Led a very small strategic planning, brand and transformation design team incorporating the launch of the UK's first 4G network, 1000's of direct and indirect employees trained, internal brand transformation, external brand transformation, customer service development, web transformation, IT systems integration and consolidation, 700 retail stores rebranded, 100 plus change projects, financial transformation, supply chain transformation and much much more. The project delivered the fastest growing 4G customer base in the Europe and moved EE 25th in the world to 4th best regarded mobile network.

Marketing and Business Planning Director T-Mobile UK (July 2010 – Sept 2011)

- Marketing Director for T-Mobile responsible for supporting strategy development and defining and delivering a Marketing plan and all key propositions for T-Mobile driving/protecting £2.3bn of revenue generated from a 15m strong customer base split broadly 9m PAYG and 6.5m PAYM. Major success included 3 x Uswitch awards in 2011 – Best Roaming product, You Fix (best PAYM value), Best Value PAYG product, YouGov best Mobile Broadband product in 2010. Built and owned Product Marketing strategy, annual proposition roadmap and contributed to 3 year growth plan development This included seasonal and cyclical offers and brand and revenue driving 'new' propositions. All propositions grounded in customer/market/competitor insight and analytics to ensure the annual marketing plan delivers the right mix of brand building, sales and retention offers driving both brand and purchase consideration, gross/net adds and revenue/ARPU.

Programme Office Director Orange UK (Jun 2008 – July 2010)

- Reporting to the Chief Development Officer (Gerry McQuade) working alongside Chief Performance Office to deliver all Orange, T-Mobile and Everything Everywhere (EE) transformation and change programmes. Demonstrated Highly developed communications skills and relationship management skills required to ensure that the role holders ability to execute change in a multi-national company is not constrained by organisational, structural or political perspectives.
- Accountable for translating OUK strategy into deliverable programmes of business change and returning the required ROI on a £150m portfolio of capital projects and programmes and other strategic transformation initiatives. 450 to 500 change projects delivered annually. Also transformed the programme delivery function realising £15 – 20m in year 1 alone in capital efficiency, greater throughput, reduced lost capitalisation, reduced opex headcount and increased benefits realisation.

Customer Services Programme and Change Director Orange UK (Jan 2006 – Jun 2008)

- A Director role leading a team of 94, accountable to Vice President of Customer Services for delivery of all CS change projects for a multi-site, multi-country Customer Services operation supporting 17 million customers with 8000 employees over 10 locations, 2,000 separate customer profiles, 8 major product groups, a dozen major customer segments, 15 strategic IS platforms, two major product categories, 25 key supplier relationships.. Total annual project spend £61m. Accountable for the delivery of £16.4m of strategic Customer Services benefits year on year through successful delivery of circa 45 projects and 100 standard deliveries annually.

Head of Customer Marketing Delivery Orange UK (2004 – 2006)

- Similar to above for all Orange UK PAYM and PAYG marketing propositions.

Project Manager Mace PLC (1999 – 2000)

- Principal Project Manager reporting directly to the General Manager of BA World Cargo, responsible for managing all aspects of time/cost/quality for an 'extraordinary' £300M integrated construction/software/system materials handling project delivering 1m tonnes of cargo throughput per year for a major blue chip client. Created an effective change management system, instituted a quality delivery regime. Led £40m contract re-negotiation with lead supplier.

PROFESSIONAL TRAINING

- **Masters Degree in Business Administration (1998):** Cranfield University Winner of the Cranfield Leadership Prize.
- **Royal Military Academy Sandhurst (1988-1989):** Top 5% pass on this demanding and internationally recognised Army Leadership Development course.
- **Highly successful military career (1983-1998):** Joined the Army as a private soldier, rapidly progressing through the ranks, leaving as a Major; one of a very small number of soldiers who join the Army in the ranks and end up selected for accelerated senior management Staff College course.

LANGUAGES

Conversational German, basic conversational French, fluent Nepalese, basic Hindi.

INTERESTS

Family: Growing, developing and having as much fun as possible with my wife and children.

Offshore Sailing: Represented Great Britain in International sailing championships (2004 Commodores Cup winner) Over 10000 miles logged including 3 Fastnet races, 2 Biscay races and 2 Antigua race weeks.

Sport: Running, taekwondo, fly fishing, snow-boarding, surfing, rugby coaching and mountain biking.

Dichiarazione di accettazione alla carica di Consigliere di Amministrazione di INWIT S.p.A.

La sottoscritta **Ana Díaz Cayetano**, nata a Cadiz (Spagna) il 4.06.1973, codice fiscale 01929994H

premessi che

- a) è stata inserita nella lista di candidati alla carica di Amministratore di Infrastrutture Wireless Italiane S.p.A. (nel seguito anche la “Società” o “INWIT S.p.A.”) che il socio Central Tower Holding Company B.V. intende presentare in vista dell’Assemblea degli azionisti di INWIT S.p.A. convocata a Milano il giorno 15 aprile 2025, per deliberare, tra l’altro, in ordine alla nomina del Consiglio di Amministrazione della Società;
- b) è a conoscenza dei requisiti che la normativa vigente, lo Statuto della Società (art. 13), il Codice di Corporate Governance delle società quotate e i Principi di autodisciplina adottati dalla Società (art. 3) prescrivono per l’assunzione della carica di Amministratore di Infrastrutture Wireless Italiane S.p.A.,

tutto ciò premesso

la sottoscritta, sotto la propria ed esclusiva responsabilità, anche ai sensi e per gli effetti di cui all’art. 76 del D.P.R. 28 dicembre 2000, n. 445 per le ipotesi di falsità in atti e di dichiarazioni mendaci,

dichiara

- di accettare irrevocabilmente la candidatura e l’eventuale nomina alla carica di Amministratore di Infrastrutture Wireless Italiane S.p.A.;
- di potere dedicare ai compiti di Amministratore di INWIT S.p.A. il tempo necessario per un loro efficace e diligente svolgimento;
- di accettare i principi di comportamento di cui al Codice etico e di condotta della Società ed i Principi di autodisciplina della Società;
- di possedere i requisiti di onorabilità di cui all’art. 147-*quinquies* del Testo Unico della Finanza;
- l’inesistenza di cause di ineleggibilità, decadenza ed incompatibilità (anche ai sensi degli art. 2382 e 2387 c.c.) a ricoprire la carica di Consigliere di Amministrazione della Società e il possesso, al medesimo fine, dei requisiti prescritti dalla normativa, anche regolamentare, vigente, e dallo Statuto sociale;
- di possedere i requisiti per la stipula di contratti con pubbliche amministrazioni e lo svolgimento di attività in regime di autorizzazioni;
- di non trovarsi nelle condizioni di cui all’art. 2390 cod. civ. (essere socio illimitatamente responsabile, amministratore o direttore generale in società concorrente con INWIT S.p.A., esercitare per conto proprio o di terzi, attività in concorrenza con quelle esercitate dalla Società);
- di non possedere i requisiti di indipendenza di cui agli articoli 147-*ter*, comma 4, e 148, comma 3, del decreto legislativo 24 febbraio 1998, n. 58;
- di non possedere i requisiti di indipendenza contemplati dal Codice di Corporate Governance (edizione gennaio 2020), anche tenendo conto dei Criteri Qualitativi e Quantitativi - approvati dal Consiglio di Amministrazione del 29 luglio 2021 - per la valutazione della significatività delle relazioni che possono compromettere l’indipendenza;
- di non ricoprire incarichi di amministrazione o controllo in misura superiore a quanto previsto all’art. 3.2 dei Principi di autodisciplina adottati dalla Società;

- di non essere candidata in nessuna altra lista per la nomina di Amministratori della Società;
- di essere informata e di autorizzare, ai sensi della disciplina applicabile in materia di protezione e trattamento dei dati personali, che i suoi dati personali siano raccolti e fatti oggetto di trattamento/diffusione da parte della Società nell'ambito del procedimento per il quale la presente dichiarazione viene resa;
- di impegnarsi a comunicare tempestivamente ogni successiva variazione delle informazioni rese con la presente dichiarazione e nell'ambito del proprio *curriculum vitae* contenente, tra l'altro, l'indicazione degli incarichi di amministrazione e controllo ricoperti presso altre società, impegnandosi altresì a produrre, su richiesta della Società, la documentazione idonea a confermare la veridicità dei dati dichiarati;
- di autorizzare la pubblicazione del proprio *curriculum vitae* da parte della Società, come da disposizioni applicabili.

Data 19/03/2025

01929994H
ANA DIAZ
(R:
B88623897)

Firmato digitalmente
per 01929994H ANA
DIAZ (R: B88623897)
Firma: 2025.03.19
16:24:46 +01'00'

Firma Ana Díaz Cayetano



ANA DÍAZ CAYETANO

PROFESSIONAL SUMMARY

- More than 25 years of worldwide experience in developing growth in the telco, digital and broadcast industry
- Proven track record of global and local business accomplishment, through sales and project execution across the board, having worked extensively for both, emerging and core telco business lines both in Europe, Africa as well as Latin America
- End-to-end commercial, technology and financial understanding of the telecommunications value chain, from digital services, throughout the network into the towerco market
- Passionate about creating and offering industrial value to the customers
- Ability to think strategically but act operationally to execute on actions and accomplish results
- Results driven mindset and “can do” attitude. Highly accountable for walking the talk, both self-executed as well as throughout the team
- Noteworthy interpersonal skills to influence others

EMPLOYMENT HISTORY

Vantage Towers (Madrid, Spain)

December 2024 – Present

Managing Director Vantage Towers Spain and Head of Global Commercial Strategy

Board Member Vantage Towers Spain

Vantage Towers (Madrid, Spain)

October 2024 – Present

Commercial Strategy, Global Accounts and Sales Strategy Director

Board Member Vantage Towers Spain

- Corporate Commercial Strategy: Commercial model, guidelines, pricing
- Commercial Governance Ownership end to end, within Vantage Towers and throughout shareholder structure
- Drive Commercial Planning and Performance
- Driving global accounts plan for Vantage Towers: Telefónica, Orange, Vodafone, Digi. Maintain strategic relationships with customer key stakeholders
- Responsible for identifying and driving key global business opportunities
- Business development to identify long term market opportunities
- Develop Global Pricing Model and Commercial Guidelines
- Support company M&A opportunities
- Business territory: Ireland, Portugal, Spain, Ireland, Germany, Czech Republic, Romania, Greece, Hungary

Vantage Towers (Madrid, Spain)

June 2023 – September 2024

Global Accounts and Sales Strategy Director

Board Member Vantage Towers Spain

- Driving global accounts plan for Vantage Towers: Telefónica, Orange, Vodafone, Digi. Maintain strategic relationships with customer key stakeholders
- Responsible for identifying and driving key global business opportunities
- Business development to identify long term market opportunities
- Drive Commercial Planning and Performance
- Develop Global Pricing Model and Commercial Guidelines
- Support company M&A opportunities
- Business territory: Ireland, Portugal, Spain, Ireland, Germany, Czech Republic, Romania, Greece, Hungary

Vantage Towers (Madrid, Spain)

April 2020 – May 2023

Western Europe Executive Head of Sales (Ireland, Portugal, Spain, UK)

Board Member Vantage Towers Spain

- Key asset in the de-merge of towerco assets of Vodafone Group in Europe
- Defining and driving the sales strategy towards company IPO in Frankfurt Stock Exchange in March '22
- Responsible for defining the opportunities, and closing long term contracts with key customers to secure the revenue growth and business plan accomplishment, both for core business and new product development
- Target accomplishment consistently YoY +150%
- Business territory: Ireland, Portugal, Spain, UK

Vodafone Group (London, UK)

September 2018 – March 2020

Head of Technology Planning and Performance Africa, Middle East, Asia Pacific Region

- Technology budget monthly and annual planning with Vodafone operating companies in the region (+€2 Billion technology budget)
- Review and decision maker on technology rollout plans per market, performance and customer experience (+200 mobile sites, >400 million mobile users, >30 million homes passed)
- Technology Strategy Definition and market implementation in the region
- Decision maker in vendor selection and purchasing process for AMAP markets across different network domains (Transport, Core, Radio, Products and Services)
- Support to 5G introduction in the mobile networks of operating companies in the region
- Business territory: South Africa, Tanzania, Mozambique, Lesotho, DRC, Ghana, Egypt, India, Australia, New Zealand

Ericsson Spain (Madrid, Spain)

2017 – September 2018

Global KEY ACCOUNT MANAGER Media for Telefonica Group and Spain Broadcast market

- Sales and business development for both, direct and indirect sales (through partners and resellers) of Video deals across Telefonica group and Latin America Operations, Telefonica Spain (both OTT and IPTV) and O2 Germany and UK ~€25 million
- Partner channel management for Telefonica and Broadcast players (Mediapro, Mediaset, Hispasat, etc)
- Business Territory: Spain, Germany, UK, Chile, Peru, Brazil, Colombia, Argentina, Ecuador, Panama, Mexico

Ericsson Sub-Saharan Africa (Johannesburg, South Africa)

2014 –2017

HEAD OF ICT SALES and Project Performance for Vodacom Group and Safaricom Accounts

- Break in won projects on Customer Experience, Radio Sites Assets Management, Field Maintenance, Video with Vodacom and Safaricom
- Established significant recognition from previously unknown product lines among key customer stakeholders along CMO, CIO and CTO across Vodacom group and Safaricom
- Business Territory: South Africa, Tanzania, DRC, Mozambique, Lesotho, Kenya

Ericsson Spain (Madrid, Spain)

1999 –2014

KEY ACCOUNT MANAGER Vodafone Spain (2011 – 2014)

- Focused on break in deals to expand Ericsson Network Management Solutions and IT business: Radio Optimization, Network Management, Customer Experience, Revenue Assurance
- Project lead for Radio Refarming, Customer Experience and Revenue Assurance Consulting and Integration projects
- Business Territory: Spain

DIRECTOR, OSS/BSS/ IT TRANSFORMATION PRACTICE, SPAIN, PORTUGAL (2008 – 2011)

- 125% target achievement in terms of Net Sales by ensuring service scope and project execution as per plan
- Managing a team of +50 Engineers for Engineering, Project Management and Integration of OSS and BSS projects across Spain and Portugal
- Business Territory: Spain and Portugal

SALES SPECIALIST TV, Video, Content and Value Added Services (2004 – 2008)

- Sales targets achievement at 300% in 2006, 147% 2007

ACCOUNT MANAGER

- AMENA/ORANGE SPAIN (2002 – 2004)

- Xfera/Yoigo (MasMovil today) (2000 – 2002)
- New operators (1999 – 2000)

Ericsson Austria (Vienna, Austria)

1998 – 1999

IN PRODUCT MANAGER, Mobile Operators Division

Siemens Austria (Vienna, Austria)

1997 – 1998

R&D. Research VoIP and Multimedia applications over ISDN

IBM Global Services Spain (Madrid, Spain)

1996 – 1997

PROJECT MANAGER, VSAT communications for the PSA Group

EDUCATION & TRAINING

- Leading for Results 2017
- Management Development Program PDD, IESE Business School 2008
- Ericsson Leadership Core Curriculum 2005
- Degree in Telecommunications Engineering (UPM, Madrid)

LANGUAGES

- SPANISH, mother tongue
- GERMAN, fluent
- ENGLISH, fluent